

SIGA



Luis Alberto y Juan Carlos Olcay, Fundadores de Siga Ingeniería

**Emprendedores por
definición y socios
por naturaleza**

INGENIERIA

ENGINEERING

Pensar que un emprendimiento familiar podría convertirse en una empresa líder dentro de un determinado rubro es un sueño que, para algunos, es poco factible de concretar. Pero que para los hermanos Olcay fue, desde un comienzo, una realidad. "Trabajar junto a mi hermano gemelo, es una comunión natural que genera grandes expectativas por ambos lados. Lo dijimos antes y lo reafirmamos nueve años después; es un plus que genera un valor agregado a nuestros servicios y en general a nuestra empresa", afirmó Luis Alberto Olcay, Gerente General de SIGA.

Hace nueve años el primer número de la revista AreaMinera entrevistó a Luis Alberto y Juan Carlos Olcay, Ingenieros Civiles, fundadores de SIGA Ingeniería. Acierto que permitió conocer las principales motivaciones que gestaron la creación, desarrollo y posterior posicionamiento de la empresa en ese entonces, y que hoy es uno de los referentes más importantes en el mercado de la ingeniería de consulta.

"Lo básico para cualquier compañía es tener claridad en los objetivos. Claridad que hemos sustentado en la excelencia y crecimiento, lo que nos ha permitido cimantar SIGA Ingeniería y con ello ampliar nuestro ámbito de competencia", indicó Juan Carlos Olcay, Presidente del Directorio de SIGA.

"(...) En relación a esa entrevista (2005), nuestra compañía ha concretado cada una de sus metas allí mencionadas, estableciendo sus cuatro grandes áreas, entre ellas Ingeniería de Proyectos, Dirección de Proyectos e Inspección Técnica de Obras, Ingeniería de Minas y Geotecnia, Sustentabilidad y Gestión Ambiental, en pilares para el desarrollo de diversas sub-áreas de negocio, enfocados en el crecimiento, y ofrecimiento de servicios específicos que nos permitan cumplir con las exigencias del mercado y nuestros clientes tanto en minería, energía como en infraestructura", dijo Luis Alberto Olcay, Gerente General.

Agregó que "a modo de ejemplo, y gracias a nuestra estrategia de negocio, nos hemos convertido en actor principal del mercado en el área de Supervisión de Obras de Líneas de Subestaciones Eléctricas y Líneas de Alta Tensión. (...) Asimismo y en pos del crecimiento hemos replicado nuestro modelo en Colombia y Perú. Ingresando, por medio de las sucursales, en el



mercado latinoamericano".

En este contexto, Juan Carlos Olcay indicó que al analizar los aciertos durante diecisiete años a la cabeza de la empresa, coinciden en que los objetivos trazados fueron el factor detonante que llevó a la empresa a cumplir con sus proyecciones.

EL FUTURO DE SIGA

"Nuestro nuevo plan de negocio se enfoca en SIGA Ingeniería de hoy, una empresa sólida con una amplia cartera de clientes, líder en el mercado nacional. Lo anterior se ha convertido en el soporte que dirige nuestra mirada, donde traspasar los límites y ser también un líder en Latinoamérica, es actualmente nuestra principal proyección", relató Luis Alberto Olcay, y agregó el objetivo de materializar a corto plazo la apertura de una nueva sucursal en Latinoamérica, sumándose a las actuales de Bogotá Colombia, y Lima Perú.

Continuando con su afán y políticas de innovación y crecimiento, SIGA ha desarrollado diversas tecnologías de alto valor para sus clientes, permitiendo mantener la excelencia a través de una movilización constante, dirigida a la búsqueda de nuevas alternativas dentro de su

quehacer en la ingeniería de consulta. "Para eso estamos preparados y para eso nos formamos permanentemente. Esa formación constante es la característica plausible de la calidad de nuestros servicios", señaló Juan Carlos Olcay.

Esta filosofía, es la que junto al compromiso, flexibilidad y orientación al cliente, se han visto reflejada en una facturación el 2013 de US\$60.000.000, donde el aporte de la minería representa el 75%, permitiendo a SIGA invertir y expandir su modelo de negocio.

"Hoy el mercado entrega a las multinacionales sus grandes proyectos de desarrollo en modalidad EPCM, y ese es nuestro objetivo de crecimiento a corto plazo. Mostrar al mercado que SIGA es la empresa para realizar este tipo de proyectos, que confíen a nosotros sus expectativas, y demostrar nuestra capacidad avalada en nuestra nutrida experiencia", agregó Luis Alberto Olcay.

"Sumado a esto, la materialización de nuevas oficinas regionales a lo largo del país, complementa lo anterior y avala aún más el desarrollo de nuestros profesionales a lo largo de Chile. Proyectamos en un periodo de tres años, tres nuevas sucursales nacionales, sumándose a las ya consolidadas SIGA Norte, Calama y SIGA Sur, en Temuco", dijo.

Una de las grandes metas expresadas en la recordada entrevista, era entrar a las grandes ligas del mercado minero, participando activamente en las grandes inversiones del rubro. Actualmente, los proyectos mineros de la compañía, se han convertido en un pilar fundamental en términos de facturación, convirtiendo al sector, en la principal línea de negocios, abarcando cada una de sus áreas de competencia.

Pese a esa realidad, los hermanos Olcay no se conforman con eso y aspiran, al igual que hace 9 años atrás, a más. "Si bien, nos hemos convertido en un destacado "Player" para la minería, nuestra motivación es desarrollar nuevos proyectos de inversión de gran envergadura, en Minería, Energía e Infraestructura", condujo Luis Alberto Olcay.

No cabe duda que las variables que han influenciado en el crecimiento continuo y exitoso desarrollo de SIGA Ingeniería descansa en las habilidades y líneas de negocio de estos hermanos gemelos, agregado al capital humano que han forjado en casi dos décadas de historia, que hoy en día reúne a casi mil colaboradores técnicos y profesionales, convirtiendo a esta empresa y sus fundadores en un ejemplo de emprendimiento a tomar en cuenta. **AM**

